

Rabu, 03 Mei 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Menanti Tuah Moncernya KPR
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	PRUProteksi Griya, Asuransi Rumah Prudential Syariah
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

[BISNIS ASURANSI RUMAH]

MENANTI TUAH MONCERNYA KPR

Bisnis asuransi rumah pada tahun ini diyakini bakal lebih bergairah menyusul performa kredit kepemilikan rumah atau KPR yang mulai menunjukkan geliat positif pada kuartal I/2023.

Rika Anggrawan & Lukman Hendra TM
redaksi@bisnis.com

Performa penyahuran kredit perumahan yang cukup baik itu, dinilai sejalan dengan pemulihan ekonomi yang terus berlanjut pada tahun ini. Praktisi asuransi dan Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Risiko dan Asuransi (STIMRA) Abitani Barkah Taim memperkirakan asuransi rumah diramal akan mulai bergairah dan meningkat cukup baik pada 2023.

Menurutnya, optimisme tersebut seiring dengan proyeksi pertumbuhan ekonomi tahun ini di kisaran 5%.

Dia menilai pertumbuhan asuransi rumah mengikuti pertumbuhan perekonomian khususnya di bidang properti. "Proyeksi tahun ini untuk asuransi rumah akan lebih meningkat cukup baik," katanya, kepada *Bisnis*, Selasa (2/5).

Abitani memandang bahwa asuransi rumah dibutuhkan karena rumah merupakan aset yang sangat berharga dan dapat juga merupakan investasi bagi pemiliknya.

"Sehingga perlindungan asuransi dapat mengurangi kerugian keuangan apabila terjadi musibah terhadap rumah tersebut," jelasnya.

Namun, Abitani juga mengungkapkan adanya sejumlah tantangan di lini bisnis asuransi rumah pada tahun ini.

Menurutnya, tantangan pertumbuhan asuransi rumah dapat bervariasi tergantung pada situasi pasar dan peraturan pemerintah termasuk insentif pajak.

"Menjaga tingkat bunga kredit yang rendah dan wajar dapat meningkatkan penjualan rumah baik rumah baru maupun bekas secara kredit, di mana asuransi rumah merupakan kewajiban yang harus dimiliki setiap debitur," jelasnya.

Tak hanya itu, untuk mengoreksi kinerja asuransi rumah pada 2023, juga diperlukan sejumlah upaya literasi mengenai pentingnya produk asuransi tersebut.

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) sendiri

memandang bahwa asuransi rumah bermanfaat untuk melindungi dari kerugian finansial kerusakan rumah akibat kebakaran, pencurian, bencana alam, banjir, maupun risiko lain yang tercantum di dalam polis asuransi.

Namun, OJK memberikan sejumlah hal yang perlu diperhatikan sebelum memilih asuransi rumah, salah satunya dengan memahami polis asuransi dan risiko yang ditanggung.

"Pilih produk asuransi sesuai kebutuhan dan kemampuan membayar premi," tulis OJK, dikutip *Selasa* (2/5).

Selain itu, OJK juga kembali menegaskan bahwa calon pemegang polis juga perlu memahami cara untuk mengajukan klaim asuransi rumah serta memastikan perusahaan asuransi yang memilih produk itu telah mengantongi izin OJK.

Salah satu perusahaan asuransi umum yang memiliki produk asuransi rumah adalah PT Asuransi Astra Buana (Asuransi Astra) melalui Garda Oto.

Head of Communications and Customer Service Management Asuransi Astra Laurentius Iwan Pranoto mengatakan Garda Oto memiliki produk Garda Home dengan premi yang ditawarkan mulai dari Rp98.750 per tahun.

"Rumah adalah tempat tinggal, kalau sampai rumah ada apa-apa, repotnya kan kita enggak punya tempat berteduh, dan beli rumah itu enggak murah," kata Iwan kepada



Perlindungan asuransi dapat mengurangi kerugian keuangan apabila terjadi musibah terhadap rumah tersebut.

Bisnis, Selasa (2/5).

Mengutip dari laman resmi Garda Oto, Garda Home bukan hanya menawarkan perlindungan terhadap asuransi kebakaran, melainkan juga terhadap risiko kerusakan dan huru-hara, perbuatan jahat, serta tabrak kendaraan, tanggung jawab hukum pihak ketiga, hingga jaminan asuransi kecelakaan diri serta biaya pengobatan.

"Garda Home itu prosesnya mudah karena langsung dan online, fleksibel, harganya terjangkau, tanpa survei, dan dijamin oleh asuransi kredibel," imbuhnya.

Iwan menambahkan risiko yang dijamin dari produk Garda Home antara lain berupa santunan pembelian peralatan rumah tangga maksimal Rp50 juta, santunan tertabrak kendaraan maksimal 100%, santunan

biaya tempat tinggal sementara, hingga penggantian membangun kembali rumah tinggal akibat risiko gempa bumi, letusan gunung berapi, dan tsunami.

Meski demikian, Iwan melihat bahwa terdapat tantangan tersendiri di industri asuransi, salah satunya adalah literasi dan edukasi masyarakat terkait asuransi.

"Asuransi itu yang pertama dibenahi adalah mindset dan edukasi pengelolaan keuangan," ujarnya.

KREDIT KPR

Di sisi lain, kolaborasi perusahaan asuransi dengan perbankan dinilai juga bakal mendorong kinerja perusahaan asuransi pada tahun ini.

Terbaru, PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) merilis produk asuransi jiwa kredit kumpulan PRUProteksi Griya belum lama ini.

Produk itu, merupakan hasil kolaborasi dengan PT Bank Permata Tbk (BNLI). Alhasil, produk ini tersedia bagi nasabah KPR Bank Permata.

Chief Partnership Distribution Officer Prudential Indonesia Ivy Widjaja menjelaskan bahwa salah satu fokus perusahaan pada 2023 adalah mengembangkan solusi asuransi jiwa untuk KPR melalui PRUProteksi Griya.

"Kami ingin turut mendukung keluarga Indonesia memiliki rumah, tanpa perlu khawatir akan membebaskan keluarga di masa mendatang jika terjadi risiko seperti meninggal dunia," katanya pada pertengahan April 2023.

Adapun, asuransi jiwa untuk KPR adalah komponen yang telah disertakan oleh bank sebagai salah satu ketentuan utama dalam permohonan KPR.

Hanya saja, pemilihan perusahaan asuransi biasanya menjadi keputusan pemohon KPR, meski perbankan biasanya telah memiliki rekanan.

"Asuransi jiwa menjadi penting dalam skema KPR karena dapat melindungi ahli waris perihal penunasan KPR jika pemohon meninggal dunia," katanya. ■



Judul	Bank Salim Group Tumbuh Agresif
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Kinerja Indolife Pensientama
Halaman/URL	16
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

| LABA KUARTAL I/2023 |

BANK SALIM GROUP TUMBUH AGRESIF

Bisnis, JAKARTA — Dua entitas bank yang terafiliasi dengan kelompok bisnis Salim Group yakni PT Allo Bank Indonesia Tbk. dan PT Bank Ina Perdana Tbk. mencatatkan kinerja cemerlang pada kuartal I/2023.

Aldrian Asmasyul & Fahri A. Burhan
mailto:aldrian@bisnis.com

Berdasarkan laporan keuangan yang dipublikasi, laba Allo Bank Indonesia selama 3 bulan pertama tahun ini senilai Rp90,5 miliar tumbuh 20,65% year-on-year (YoY).

Pertumbuhan laba bank dengan kode saham BBHI itu ditopang oleh lompatan pendapatan bunga bersih yang naik hampir dua kali lipat dari periode yang sama sebelumnya.

Sementara itu, laba Bank Ina Perdana tercatat senilai Rp58,84 miliar atau melesat hingga enam kali lipat dari kuartal I/2022 sebesar Rp7,96 miliar.

Sama halnya BBHI, Bank Ina (BINA) juga mencatat lompatan dari pendapatan bunga dari

Rp85,51 miliar pada kuartal I/2022 menjadi Rp178,12 miliar atau naik hingga 108%.

Baik BINA maupun BBHI merupakan bank yang memiliki relasi kepemilikan dengan Salim Group.

Dari laporan keuangan publikasi, porsi kepemilikan saham Salim Group di BBHI tercatat sebesar 6% melalui PT Indolife Investama Perkasa. Adapun, porsi kepemilikan saham entitas itu di BINA sebesar 22,83% melalui PT Indolife Pensientama.

Pemegang saham akhir Indolife Pensientama adalah Anthoni Salim, pengusaha yang oleh *Forbes* disebut memiliki aset senilai US\$7,5 miliar.

Sementara itu, pemegang saham terbesar di BBHI yakni PT Mega Corpora dengan porsi 60,88%. Mega Corpora merupakan kelompok bisnis di bawah bendera CT Corp. milik taipan Chairul Tanjung yang mengelola aset bersih tak kurang dari US\$5,2 miliar.

Dari sisi pendapatan non-bunga atau *fee based income*, BBHI mencatatkan penurunan dari Rp60,6 miliar pada kuartal I/2022 menjadi Rp11,22 miliar pada kuartal I/2023.

Sebaliknya, pendapatan berbasis *fee* BINA naik menjadi

Rp9,03 miliar dari sebelumnya Rp8,29 miliar.

Dalam keterangan resminya dikutip Selasa (2/5), BINA berencana menggenjot transaksi berbasis *fee* setelah mendapat izin dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menjadi bank devisa dan terdaftar di regulator sebagai Perantara Pedagang Efek untuk Efek Bersifat Utang dan Sukuk.

Sistem dan infrastruktur Bank Ina telah siap untuk melakukan transaksi *hedging Domestic Non Delivery Forward (DNDNF)*, *Interest Rate Swap (IRS)*, dan *Cross Currency Swap (CCS)*.

Selain transaksi valuta asing, Bank Ina juga sudah aktif bertransaksi SBN di *secondary market* sejak akhir 2021, baik melalui *professional market* maupun secara retail dengan nasabah individu dan korporasi.

Head of Treasury dan Financial Institutions BINA Albertina Dwita Harliani mengatakan bahwa ke depannya perseroan akan melakukan kolaborasi dengan sekuritas atau lembaga keuangan lainnya agar dapat melakukan penjualan surat berharga negara di *primary market*.

"Saat ini kami sedang dalam tahap penajakan memilih partner kerja sama untuk menjadi submitra distribusi yang

KINERJA MONCER BBHI & BINA

PT Allo Bank Indonesia Tbk. dan PT Bank Ina Perdana Tbk. mencatat kinerja apik sepanjang kuartal I/2023. Dari aset dan laba, dua bank itu tergambar sebagai berikut:



dapat menjual surat berharga pemerintah di *primary market*, selain persiapan sistem dan infrastrukturnya, juga mengajukan perizinannya ke OJK dan BI. Tentunya kami mengharapkan bisa terlaksana di tahun 2023 ini," kata Dwita.

Sebelumnya, Presiden Direktur Allo Bank Indra Utoyo menyatakan akan membangun kapabilitas dari sisi operasional hingga pemasaran melalui pemanfaatan ekosistem yang dimiliki oleh pemegang saham.

"Kami telah mencapai banyak hal sebagai bank digital dengan terus mengoptimalkan ekosistem bisnis CT Corp., pemegang saham strategis kami dan bisnis ritel terkemuka lainnya di Indonesia."

Pada penutupan perdagangan awal Mei 2023, harga saham BBHI tercatat naik 1,17% ke level harga Rp1.295 per unit saham.

Sementara itu, saham BINA diperdagangkan relatif stagnan di level harga Rp3.970 per unit saham. (tribuna.asia) |



Saat ini kami sedang dalam tahap penajakan memilih partner kerja sama.

Judul	Asuransi Jiwa Pilih Instrumen Minim Risiko
Nama Media	Kontan
Newstrend	Aset SBN Asuransi Jiwa
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

Asuransi Jiwa Pilih Instrumen Minim Risiko

Aset di SBN meningkat, reksadana dan saham menurun

Adrianus Octaviano

JAKARTA. Dalam kondisi ekonomi global yang serba tak pasti, industri asuransi jiwa lebih banyak memindahkan penempatan investasinya di Surat Berharga Negara (SBN). Secara keseluruhan, aset investasi secara industri juga masih turun.

Jika mengacu pada data Otoritas Jasa Keuangan (OJK) per Februari 2023, aset industri asuransi jiwa turun tipis 0,48% secara tahunan menjadi Rp 517,84 triliun. Aset saham masih menjadi yang terbesar, dengan nilai Rp 153,77 triliun.

Menariknya, aset surat berharga negara (SBN) konsisten terus bertambah dalam beberapa bulan terakhir, dengan pertumbuhan selisih 27% secara tahunan menjadi sebesar Rp 142,01 triliun. Tampaknya ada tren peralihan pada aset reksadana, yang terus berkurang sejak akhir tahun lalu, seiring ada peraturan unitlink yang baru.

Direktur Eksekutif Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) Togar Pasaribu menyadari, saat ini yang terjadi adalah banyak perusahaan asuransi jiwa memilih aset SBN. Bahkan, ada fenomena peralihan investasi dari aset saham ke SBN.

"Ada peralihan dari aset yang berisiko ke yang tidak berisiko, karena kemarin ada kondisi negatif di perekonomian global, seperti ancaman resesi global," ujar Togar.

Pengalihan aset tersebut dinilai menjadi antisipasi perusahaan asuransi dalam berinvestasi. Saat ini, aset saham secara nominal masih yang paling tinggi.

Direktur Keuangan BNI Life Eben Eser Nainggolan mengungkapkan, saat ini total dana kelolaan investasi, termasuk syariah, sebesar Rp 21,9 triliun. Angka tersebut tumbuh sekitar 1,4% bila dihitung se-

panjang 2023 berjalan ini.

Eben bilang, alokasi aset terbesar per Maret 2023 ada pada obligasi, mencapai 57% dan didominasi obligasi pemerintah. Langkah ini dilakukan untuk menjaga kualitas aset, di samping mengoptimalkan *return*.

Direktur MNC Life Johannes mengungkapkan, di kuartal I-2023, pihaknya lebih banyak menempatkan dana pada instrumen saham. "Karena dana kelolaan terbesar kami berasal dari sub dana dengan strategi penempatan investasi pada instrumen saham," kata Johannes.

Kinerja Industri Asuransi
(Rp triliun)

Keterangan	2022	Feb 2022	Feb 2023	YoY
Pendapatan Asuransi Jiwa	192,80	30,60	30,33	-0,88%
Pendapatan Asuransi Umum dan Reasuransi	118,68	18,65	23,79	27,56%
Risk Based Capital (RBC) Asuransi Jiwa	480,63%	530,54%	478,21%	-9,86%
Risk Based Capital (RBC) Asuransi Umum dan Reasuransi	324,52%	320,25%	320,81%	0,17%

Tiga Besar Portofolio Investasi Asuransi Jiwa
(Rp triliun)

Keterangan	2022	Feb 2022	Feb 2023	YoY
Saham	150,79	139,77	153,77	10,02%
Reksadana	102,18	162,04	96,16	-40,66%
Surat Berharga Negara	137,05	111,76	142,01	27,07%

Sumber: OJK

Judul	Laba Great Eastern Life Melesat 124%
Nama Media	Kontan
Newstrend	Kinerja Great Eastern Life
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

Konter

Laba Great Eastern Life Melesat 124%

JAKARTA. PT Great Eastern Life Indonesia sukses mencatat kinerja keuangan positif sepanjang 2022 lalu. Di periode tersebut, perusahaan ini mencatatkan kenaikan laba hingga 124% secara tahunan menjadi Rp 67 miliar.

Ini sejalan pendapatan premi bruto yang juga naik. Total pendapatan premi bruto yang dibukukan mencapai Rp 3,2 triliun, tumbuh sebesar 39% dari tahun sebelumnya.

Presiden Direktur Great Eastern Life Indonesia Clement Lien Cheong Kiat mengatakan, pihaknya terus mengoptimalkan berbagai strategi dengan menjaga portofolio produk yang ditawarkan. "Kami juga berinvestasi dalam teknologi digital untuk otomatisasi beberapa proses utama guna mendukung pertumbuhan di masa depan," ujarnya dalam keterangan resmi, Selasa (2/5).

Total aset Great Eastern Life juga tumbuh jadi Rp 9,9 triliun, atau naik 22% dari tahun sebelumnya. *Risk-based capital* (RBC) bank ini sebesar 499%, jauh di atas rasio minimal yang disyaratkan OJK, yaitu sebesar 120%.

Adrianus Octaviano

Judul	Lab a Tumbuh 125%, Great Eastern Optimalkan Rencana Strategis
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja Great Eastern Life
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

Lab a Tumbuh 125%, Great Eastern Optimalkan Rencana Strategis

JAKARTA, ID - PT Great Eastern Life Indonesia (Great Eastern Life) berhasil mencetak laba mencapai Rp 67,14 miliar pada 2022 atau tumbuh 125,79% secara tahunan (*year on year/ yoy*). Meneruskan kinerja positif tersebut, perseroan mencoba mengoptimalkan berbagai rencana strategis di tahun ini.

Perolehan laba tahun lalu menjadi yang tertinggi dalam sejarah perusahaan. Mengutip laporan keuangan tahunan Great Eastern Life, pencapaian laba dikontribusikan keberhasilan dalam peningkatan skala penjualan dan pengendalian biaya-biaya.

Total pendapatan premi bruto di 2022 mencapai Rp 3,24 triliun atau tumbuh 39,17% dari tahun sebelumnya. Pertumbuhan ini didorong bisnis di jalur penjualan kumpulan dan kanal *bancassurance*, yang diantaranya kerja sama dengan Bank OCBC NISP.

Proposisi produk asuransi yang relevan dan layanan yang baik menjadi faktor utama keberhasilan penjualan. Dengan pencapaian tersebut, Great Eastern Life berhasil memper-

tahankan posisi sepuluh besar sebagai perusahaan asuransi *joint ventures* untuk jalur distribusi *bancassurance* di Indonesia berdasarkan total *weighted new sales* dan pangsa pasar.

Sering perkembangan bisnis, total aset melesat 22% (*yoy*) pada 2022 menjadi Rp 9,93 triliun. Kekayaan perusahaan ini tetap terjaga solid dengan rasio kecukupan solvabilitas atau *risk-based capital* (RBC) sebesar 499%, jauh di atas rasio minimal yang disyaratkan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) yakni sebesar 120%.

Berkaca pada tingkat RBC tersebut, perusahaan masih punya ruang yang lebar dalam mengembangkan usahanya. Presiden Direktur Great Eastern Life Indonesia Clement Lien Cheong Kiat mengatakan, pihaknya terus mengoptimalkan berbagai strategi dengan menjaga portofolio produk yang ditawarkan kepada mitra serta nasabah.

"Kami juga berinvestasi dalam teknologi digital untuk otomatisasi beberapa proses utama

guna mendukung pertumbuhan di masa depan. Fokus kami adalah memberikan solusi perlindungan yang tepat untuk menjawab berbagai kebutuhan nasabah," ujar Clement Lien Cheong Kiat dalam keterangannya, Selasa (2/5/2023).

Lewat upaya transformasi digital, inovasi-inovasi baru pun telah dikembangkan guna menciptakan pengalaman yang menyenangkan bagi nasabah saat mengakses layanan asuransi. Salah satu wujudnya dengan meluncurkan *Customer Portal GoGREAT! Services* yang memudahkan nasabah asuransi individu untuk mengakses polisnya secara mandiri, melakukan perubahan data nasabah ataupun melakukan *'fund switch'* secara mandiri (untuk nasabah dengan polis *unit link*).

Selain itu, Great Eastern Life Indonesia terus mengembangkan aplikasi Great Eastern Corporate. Dahal hal ini, nasabah dapat mengakses berbagai informasi mengenai manfaat asuransi, mengajukan klaim secara online, melihat daftar

rumah sakit atau penyedia layanan kesehatan terdekat, serta memberikan kesempatan kepada nasabah untuk menambah manfaat asuransinya.

Selain untuk nasabah, Great Eastern Life Indonesia juga mengembangkan Great Eastern Corporate Portal untuk memudahkan pihak *human capital* ataupun broker dalam mengelola detail asuransi kumpulan yang dimiliki. Berbagai upaya transformasi digital ini menjadi salah satu langkah untuk menciptakan pengalaman yang menyenangkan bagi nasabah saat berasuransi dengan Great Eastern Life Indonesia.

Di sisi lain, perusahaan juga telah meluncurkan produk *GREAT Wealth Assurance* melalui jalur *bancassurance* dengan mitra strategis barunya, Bank Mestika Dharma. Produk lainnya yang sudah diluncurkan yakni *GREAT Prestige Protector*, sebuah asuransi jiwa dengan premi tunggal dengan imbal hasil yang dijamin selama 10 tahun, bekerja sama dengan OCBC NISP.

Great Eastern Life Indonesia juga terus memperkuat kerja sama dengan mitra afinitasnya. Salah satu diantaranya yaitu dengan meluncurkan produk *GREAT Profusure Life* yang dijual melalui *Qoala Plus*.

Pada hari jadi yang ke-26, Great Eastern Life pun meluncurkan kampanye *Reach for Great*. Lewat kampanye tersebut, perusahaan senantiasa memberikan kesadaran kepada masyarakat Indonesia agar memiliki solusi perlindungan atas berbagai risiko kehidupan agar mereka dapat fokus dan tenang dalam mengejar mimpinya dan "Jadi Hebat, *Reach for Great*".

Great Eastern Life meyakini bahwa keberlangsungan bisnis juga perlu berjalan beriringan dengan bakti kepada lingkungan dan sosial masyarakat. Dengan berlandaskan pada pilar keberlanjutan lingkungan, sosial, dan tata kelola (ESG *Sustainability Pillar*), perusahaan turut memberikan kontribusi nyata untuk lingkungan, sosial, serta dengan menerapkan tata kelola bisnis yang berkelanjutan. (pri)

Judul	Berita Foto - Jumlah Tertanggung Asuransi Jiwa
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja IAJ
Halaman/URL	24
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive



B Universe Photo/David Gita Roza

Jumlah Tertanggung Asuransi Jiwa

Pekerja berada di kantor Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), Jakarta, kemarin. Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) memaparkan, total tertanggung dari industri asuransi jiwa sebesar 85,01 Juta orang sepanjang tahun 2022. Jumlah ini mengalami peningkatan sebesar 19,81 juta orang atau setara dengan 30,4% dibandingkan dengan tahun 2021. Rinciannya, tertanggung perorangan tumbuh 39,9% menjadi 28,45 juta orang. Sementara tertanggung kumpulan tumbuh 26,1% menjadi 56,55 juta orang.

Judul	Klaim Prudential Syariah Rp1,7 Triliun
Nama Media	Radar Bogor
Newstrend	Kinerja dan Prospek Prudential Syariah
Halaman/URL	11
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

Klaim Prudential Syariah Rp1,7 Triliun

JAKARTA—PT Prudential Sharia Life Assurance (Prudential Syariah), perusahaan asuransi jiwa syariah merayakan milad pertama setelah resmi menjadi entitas terpisah pada 5 April 2022 lalu. Selama satu tahun perjalanannya, Prudential Syariah fokus membantu keluarga Indonesia berikhtiar menghadapi berbagai risiko dengan solusi perlindungan Syariah. Sebagai bentuk amanah kepada para pesertanya, Prudential Syariah telah membayarkan klaim sebesar Rp1,7 triliun di sepanjang 2022 lalu.

Pembayaran klaim ini meliputi klaim untuk manfaat kesehatan serta asuransi jiwa. Presiden Direktur Prudential Syariah, Omar S. Anwar mengaku bersyukur mendapatkan kepercayaan dari keluarga Indonesia untuk memberikan akses perlindungan, yang komprehensif dan sesuai kebutuhan para peserta selama lebih dari 16 tahun sejak Unit Usaha Syariah berdiri. "Kami berterima kasih kepada regulator, mitra bisnis, peserta dan seluruh pemangku kepentingan yang turut mendukung Prudential Syariah dan memperkuat posisinya, sebagai perusahaan asuransi jiwa syariah terkemuka di Indonesia," ungkap Omar.

Pria yang akrab disapa Omar ini menambahkan, saat ini Prudential Syariah memberikan akses perlindungan halal kepada lebih dari 530 ribu peserta. Melalui tiga strategi utamanya, Prudential Syariah berhasil mengukuhkan serangkaian pencapaian besar, yaitu melalui Strategi Inovasi, Prudential Syariah memiliki produk-produk unggulan yang sesuai dengan kebutuhan finansial masing-masing peserta di dalam tiap tahapan kehidupan peserta. Seperti PRUCinta dan PRUCerah.

"Kami juga telah meluncurkan produk terbaru di 2022 yaitu PRUSolusi Sehat Plus Pro Syariah, dan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah," jelas Omar. Hal tersebut, sebagai bentuk komitmen untuk menjangkau lapisan masyarakat Indonesia yang lebih luas. Prudential Syariah juga menyediakan produk dengan kontribusi terjangkau mulai dari Rp8 ribu perbulan melalui PRUTect Care dan dapat diunduh melalui aplikasi Pulse.

Melalui Strategi Digitalisasi, Prudential Syariah meluncurkan Sharia Knowledge Centre (SKC) (www.shariaknowledgecentre.id) untuk meningkatkan literasi keuangan syariah. Dan sebagai wadah kolaborasi antar

Tiga Strategi Prudential Syariah

Strategi Inovasi - seperti inovasi produk PRUCinta, PRUCerah, PRUSolusi Sehat Plus Pro Syariah dan PRUSolusi Kondisi Kritis Syariah serta PruTect Care.

Strategi Digitalisasi - dengan meluncurkan Sharia Knowledge Centre (SKC).

Strategi Kolaborasi - berkolaborasi dengan Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI) dalam memprakarsai Cetak Biru Asuransi Jiwa Syariah dan menjalin kemitraan strategis dengan PBNU.

- Total Aset Prudential Syariah: Rp6,7 triliun
- Pembayaran klaim sepanjang 2022: Rp1,7 triliun
- Risk-based capital (RBC) Dana Tabarru: 249 persen, melebihi ketentuan minimal target yang ditetapkan regulator.
- Market share Dana Tabarru: 39 persen
- Market share dari sisi aset: 21 persen
- Mitra Prudential Syariah: + 160 ribu mitra bisnis berlisensi syariah



para pemangku kepentingan termasuk institusi pendidikan yang sudah menjadi partner perusahaan. Seperti, KNEKS, IPB University, dan UIN Imam Bonjol Padang.

Salah satu tantangan dalam mengembangkan asuransi jiwa syariah adalah rendahnya indeks literasi dan inklusi keuangan syariah, yang baru mencapai 9,14 persen di 2022 untuk literasi, dan 12,12 persen untuk inklusi. Sementara indeks literasi dan inklusi keuangan umum masyarakat Indonesia mencapai 49,68 persen dan 85,10 persen di tahun yang sama. "Tantangan ini mendorong Prudential Syariah untuk mengambil langkah strategis dengan meluncurkan Sharia Knowledge Centre (SKC) yang berfokus pada pilar informasi, literasi, inovasi, dan kolaborasi," jelas Omar.

Strategi Kolaborasi, Prudential Syariah berkolaborasi dengan Asosiasi Asuransi Syariah Indonesia (AASI) dalam memprakarsai Cetak Biru Asuransi Jiwa Syariah dan menjalin kemitraan strategis dengan Pengurus Besar Nahdlatul Ulama (PBNU).

Selain itu, Omar menambahkan, seiring dengan meningkatnya kebutuhan terhadap asuransi jiwa syariah, semakin fokus untuk menggarap segmen ini. (*mer/b)

Judul	Rayakan Milad Pertama, Prudential Syariah Tegaskan Komitmen Bagi Keluarga Indonesia
Nama Media	Men's Obsession
Newstrend	Kinerja dan Prospek Prudential Syariah
Halaman/URL	88
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive



Rayakan Milad Pertama, Prudential Syariah Tegaskan Komitmen Bagi Keluarga Indonesia

PT Prudential Sharia Life Assurance (Prudential Syariah), merayakan milad pertama setelah resmi menjadi entitas terpisah pada 5 April 2022. Selama satu tahun perjalanannya, Prudential Syariah fokus membantu keluarga Indonesia berikhtiar menghadapi berbagai risiko dengan solusi perlindungan Syariah. Sebagai bentuk amanah kepada para pesertanya, Prudential Syariah telah membayarkan klaim sebesar Rp1,7 triliun¹ di sepanjang 2022. Pembayaran klaim ini meliputi klaim untuk manfaat kesehatan serta asuransi jiwa.

Omar S. Anwar, Presiden Direktur Prudential Syariah, mengatakan, "Kami sangat bersyukur mendapatkan kepercayaan dari keluarga Indonesia untuk memberikan akses perlindungan yang komprehensif dan sesuai kebutuhan para peserta selama lebih dari 16 tahun sejak Unit Usaha Syariah berdiri. Kami berterima kasih kepada regulator, mitra bisnis, peserta dan seluruh pemangku kepentingan yang turut mendukung Prudential Syariah dan memperkuat posisinya sebagai perusahaan asuransi jiwa Syariah terkemuka di Indonesia."

Bambang Brodjonegoro, Presiden Komisaris Prudential Syariah, mengungkapkan, "Jumlah penduduk beragama Islam di Indonesia mencapai 87,2% dari total populasi pada 2021. Angka ini menandakan bahwa Indonesia memiliki potensi yang sangat besar untuk mengembangkan sektor ekonomi Syariah. Prudential Syariah telah mengambil langkah strategis untuk menangkap potensi ini dan berhasil menjadi perusahaan *joint venture* pertama yang melakukan *spin-off* di tahun 2022."

Sejak *spin-off*, Prudential Syariah membukukan total aset sebesar Rp 6,7 triliun⁴ dan mencatatkan risk-based capital (RBC) Dana Tabarru sebesar 249% yang menandakan bahwa Perusahaan memiliki kondisi keuangan yang sehat dengan angka RBC yang melebihi ketentuan minimal target yang ditetapkan oleh regulator. **Ita**

Judul	Life Fest 2023: Ada the Changcuters Hingga Padi Reborn
Nama Media	Men's Obsession
Newstrend	Life Fest IFG Life
Halaman/URL	54 & 55
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

ART & PERFORMANCE



Life Fest 2023 ADA THE CHANGCUTERS HINGGA PADI REBORN

by Rika Pertiwi • by Rika Pertiwi

Hari kedua perhelatan Festival musik Life Fest 2023 semakin meriah. Sejumlah penonton mengunggah acara yang digelar di Plaza Parkir Timur Senayan, Gelora Bung Karno.

Acara kedua dari penyelenggaraan Life Fest 2023 berlangsung di Plaza Parkir Timur Senayan, Gelora Bung Karno. Acara ini menghadirkan berbagai penampilan yang menarik, mulai dari musik elektronik hingga musik tradisional. Salah satu penampilan yang menarik adalah dari band The Changcuters, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang unik dan inovatif. Selain itu, ada juga penampilan dari Padi Reborn, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang lebih tradisional. Acara ini berlangsung dengan lancar dan penuh semangat, dengan penonton yang antusias mendukung para artis.

Salah satu penampilan yang menarik adalah dari band The Changcuters, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang unik dan inovatif. Selain itu, ada juga penampilan dari Padi Reborn, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang lebih tradisional. Acara ini berlangsung dengan lancar dan penuh semangat, dengan penonton yang antusias mendukung para artis.

menyajikan berbagai penampilan musik yang menarik. Salah satu penampilan yang menarik adalah dari band The Changcuters, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang unik dan inovatif. Selain itu, ada juga penampilan dari Padi Reborn, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang lebih tradisional. Acara ini berlangsung dengan lancar dan penuh semangat, dengan penonton yang antusias mendukung para artis.

penampilan musik yang menarik. Salah satu penampilan yang menarik adalah dari band The Changcuters, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang unik dan inovatif. Selain itu, ada juga penampilan dari Padi Reborn, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang lebih tradisional. Acara ini berlangsung dengan lancar dan penuh semangat, dengan penonton yang antusias mendukung para artis.

menyajikan berbagai penampilan musik yang menarik. Salah satu penampilan yang menarik adalah dari band The Changcuters, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang unik dan inovatif. Selain itu, ada juga penampilan dari Padi Reborn, yang menampilkan lagu-lagu mereka dengan gaya yang lebih tradisional. Acara ini berlangsung dengan lancar dan penuh semangat, dengan penonton yang antusias mendukung para artis.



Judul	Tipu Nasabah Rp200 M, Agen Sinarmas MSIG Ini Ogah Ganti Rugi
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Dugaan Penipuan oleh Agen Sinarmas MSIG
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230502180633-17-433833/tipu-nasabah-rp200-m-agen-sinarmas-msig-ini-ogah-ganti-rugi
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Negative

Tipu Nasabah Rp200 M, Agen Sinarmas MSIG Ini Ogah Ganti Rugi

MARKET - Mentari Puspadini, CNBC Indonesia

03 May 2023 06:25

SHARE |  



Jakarta, CNBC Indonesia - Agen pemasaran asuransi PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG (LIFE) Swita Glorite Supit diketahui telah dihukum penjara atas perbuatan pemalsuan polis yang merugikan nasabah hingga Rp200 miliar.

Meski saat ini telah mendekam di jeruji besi, namun putusan pidana mengatakan Swita tidak berkewajiban untuk membayar ganti rugi uang nasabah yang telah hilang. Kuasa Hukum Swita Glorite, Penghiburan Balderas berdalih, yang berkewajiban untuk membayar uang nasabah adalah Sinarmas MSIG.

"Kenapa Swita dihukum rendah? karena Swita melakukan tindakannya dalam kapasitas sebagai Relation Director (RD)," ungkap Balderas saat dikonfirmasi CNBC Indonesia pada Selasa, (2/5/2023).

Judul	MNC Kapital Indonesia (BCAP) Kantongi Pendapatan Rp726,6 Miliar di Kuartal I 2023
Nama Media	idxchannel.com
Newstrend	Kinerja MNC Kapital Indonesia
Halaman/URL	https://www.idxchannel.com/market-news/mnc-kapital-indonesia-bcap-kantongi-pendapatan-rp7266-miliar-di-kuartal-i-2023
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Positive

MNC Kapital Indonesia (BCAP) Kantongi Pendapatan Rp726,6 Miliar di Kuartal I 2023

Market News | Febrina Ratna | 03/05/2023 08:57 WIB

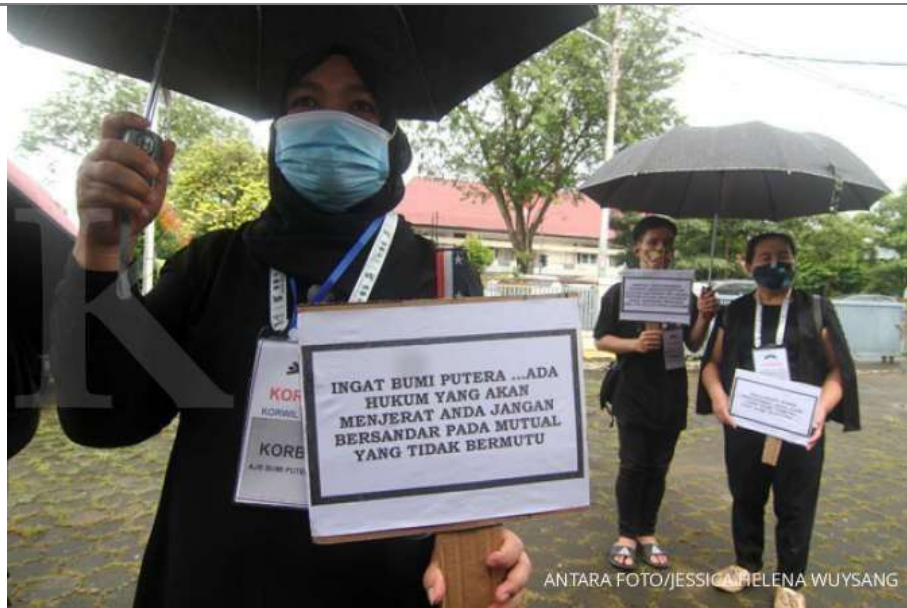
MNC Kapital Indonesia (BCAP) mengantongi pendapatan konsolidasi sebesar Rp726,6 miliar. Pendapatan perseroan terutama berasal dari bunga dan dividen.



IDXChannel - PT **MNC Kapital Indonesia** Tbk (IDX: **BCAP**) melaporkan hasil kinerja keuangannya yang berakhir pada 31 Maret 2023, dengan pendapatan konsolidasi sebesar Rp726,6 miliar. Pendapatan perseroan terutama berasal dari bunga dan dividen sebesar Rp466,0 miliar, setara dengan 64,1% dari total pendapatan, dan meningkat 17,2% dari Rp397,6 miliar pada Q1-2022.

Rincian pendapatan tersebut diikuti oleh pendapatan pasar modal Rp92,5 miliar, pendapatan premi bersih Rp66,6 miliar, pendapatan digital Rp66,5 miliar, pendapatan pembiayaan syariah Rp6,8 miliar, dan pendapatan operasional lainnya Rp28,0 miliar.

Judul	Polemik Kasus AJB Bumiputera, Pengamat: PKPU Cara Terbaik Saat Ini
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Polemik Wanaartha Life
Halaman/URL	https://pressrelease.kontan.co.id/https://keuangan.kontan.co.id/news/polemik-kasus-ajb-bumiputera-pengamat-pkpu-cara-terbaik-saat-ini
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Negative



Para pemegang polis (pempol) yang menolak Penurunan Nilai Manfaat (PNM) PT Asuransi Jiwa Bersama Bumiputera 1912 (AJB Bumiputera) masih terus mengawal perkembangan kasus tersebut.

Hal tersebut dikatakan oleh salah satu pemegang polis dan Koordinator Tim Biru, Dwi Purwati. Dia menyebut saat ini para pempol masih dalam situasi libur lebaran.

“Kami masih pantau dan lihat situasi/kondisi perkembangan saat ini. Apalagi setelah lebaran, pempol-pempol masih banyak yang liburan,” ujarnya kepada Kontan.co.id, Jumat (28/4).

Diberitakan sebelumnya, AJB Bumiputera sudah mulai membayar klaim polis tertunda pada Senin 6 Maret 2023 lalu. Namun, kurang lebih 600 nasabah menolak kebijakan memangkas klaim polis atau PNM tersebut.

Ratusan nasabah yang menolak PNM tergabung dalam Tim Biru dan memegang sekitar 700 polis. Mayoritas polis mereka disebut belum cair.

Koordinator Tim Biru Korban Gagal Bayar AJB Bumiputera 1912, Inten Devita Sobandi memperkirakan, nilai klaim polis yang menolaknya PNM kurang lebih mencapai Rp 150 miliar. Namun, para pemegang polis belum bisa merinci lebih jauh, sebab jumlah mereka kian bertambah.

“Tahun lalu, sudah ada pembayaran cair sekitar Rp 1,6 miliar dari klaim polis,” ketanya kepada KONTAN.

Pengamat Asuransi Kapler A Marpaung menilai, penyelesaian kasus gagal bayar AJB Bumiputera tidak mudah untuk diselesaikan. Dikatakannya, sejak tahun 2013 dirinya telah mengingatkan untuk segera menyelesaikan, sebab jika tidak akan semakin sulit disehatkan.

“Sebenarnya Haircut dan Pemotongan Nilai Manfaat tidak dikenal dalam peraturan perundangan perasuransian, tidak ada satu pasalpun dalam Undang-Undang Perasuransian, Peraturan OJK yang mengizinkan perusahaan perasuransian diizinkan melakukan haircut atau PNM terhadap hak-hak akan nasabah,” ujarnya kepada Kontan.co.id, Senin (1/5).

Kapler mengungkapkan, dalam POJK memang ada masalah restrukturisasi, tetapi untuk menghitung kembali nilai aset dan kewajiban.

“Intinya restrukturisasi liability bukan memotong hak nasabah, kalau ini terus dilakukan tidak ada lagi nanti kepercayaan masyarakat kepada industri asuransi,” ungkapnya.

Dia bilang, boleh saja perusahaan melakukan PNM asalkan tidak langsung menjadi keputusan dan harus ditawarkan kepada nasabah.

“Yang terjadi seperti di Jiwasraya misalnya nasabah yang tidak setuju program restrukturisasi, pembayaran kepada nasabah ditunda. Ini janganlah terjadi di Bumiputera,” terangnya.

Lebih lanjut Kapler menyatakan, dirinya pernah mengusulkan agar menempuh jalur Penundaan Kewajiban Pembayaran Utang (PKPU). Walaupun, kata dia, tujuannya bukan untuk mempailitkan Bumiputera tapi untuk menghitung berapa nilai aset dan kewajiban saat ini.

“Jumlah kewajiban tanggung bersama-sama, kemudian perusahaan di mulai beroperasi tanpa hutang atau kalau masih ada hutang karena nilai aset tidak bisa membayarnya, maka diakui secara bersama-sama. PKPU menurut saya cara terbaik saat ini,” tandasnya.

Judul	Wanaartha Tunjuk KAP, Verifikasi Data Korban Berjalan
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Wanaartha Tunjuk KAP
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230425191555-17-432230/wanaartha-tunjuk-kap-verifikasi-data-korban-berjalan
Tanggal Berita	2023-05-03
Sentimen	Neutral

Wanaartha Tunjuk KAP, Verifikasi Data Korban Berjalan

MARKET - Mentari Puspadini, CNBC Indonesia

03 May 2023 08:05

SHARE |



Jakarta, CNBC Indonesia - Tim likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life/WAL) mengaku telah menunjuk Kantor Akuntan Publik (KAP) untuk melanjutkan proses validasi polis.

Anggota Tim Likuidasi Sherly membenarkan kabar di atas dan mengatakan bahwa KAP telah bekerja sejak Sabtu, (29/4/2023). Namun, ia menolak untuk mengumumkan nama KAP-nya.

"Tim Likuidasi (TL) sudah menyampaikan tentang penunjukan KAP tersebut ke OJK, nanti kita tunggu rapat dulu dengan OJK. Mungkin OJK yang nanti akan publish," pungkas Sherly kepada CNBC Indonesia, Selasa, (2/5/2023).

Baca: Bakal Dipanggil, Direksi Wanaartha Siap Bantu Tim Likuidasi

Dengan begitu, proses verifikasi polis nasabah wanaartha sudah bisa dimulai. Mengingat, langkah tim likuidasi sempat mandek karena data asli nasabah terblokir di server Wanaartha.

Judul	SBN Masih Jadi Pilihan Perusahaan Asuransi Jiwa untuk Tempatkan Investasi
Nama Media	kontan.co.id
Newstrend	Aset SBN Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://keuangan.kontan.co.id/news/sbn-masih-jadi-pilihan-perusahaan-asuransi-jiwa-untuk-tempatkan-investasi
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

SBN Masih Jadi Pilihan Perusahaan Asuransi Jiwa untuk Tempatkan Investasi

Selasa, 02 Mei 2023 / 16:10 WIB



Reporter: **Adrianus Octaviano** | Editor: **Anna Suci Perwitasari**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. Dalam kondisi ekonomi global yang serba tak pasti, industri asuransi jiwa lebih banyak memindahkan penempatan investasinya di Surat Berharga Negara (SBN). Meskipun, secara keseluruhan aset investasi secara industri masih turun.

Jika mengacu pada data Otoritas Jasa Keuangan (OJK) per Februari 2023, aset industri asuransi jiwa mengalami penurunan 0,48% secara tahunan atawa *year on year* (YoY) menjadi Rp 517,84 triliun. Aset saham masih menjadi yang terbesar dengan senilai Rp 153,77 triliun.

Judul	Rugi Rp200 M, Ini Kronologi Kasus Dugaan Polis Palsu Sinarmas
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Dugaan Penipuan oleh Agen Sinarmas MSIG
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230502124236-17-433698/rugi-rp200-m-ini-kronologi-kasus-dugaan-polis-palsu-sinarmas
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Negative

Rugi Rp200 M, Ini Kronologi Kasus Dugaan Polis Palsu Sinarmas

MARKET - Mentari Puspadini, CNBC Indonesia

02 May 2023 15:10

SHARE |  



Kasus bermula dari ulah Swita Glorite Supit, agen asuransi yang bekerja pada di Sinarmas MSIG Life sejak tahun 2004 ketika perusahaan tersebut masih menggunakan nama Eka Life hingga tahun 2020 dengan nama Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG.

Ia ditunjuk oleh Direktur PT. Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG sebagai Relationship Director (RD) membawahi wilayah tugas Sulawesi. Ia pun menawarkan produk asuransi bernama "Power Save". Ia menjanjikan manfaat bunga dari nilai premi lebih dari suku bunga bank serta nilai pertanggungan bagi pemegang polis atau tertanggung yang meninggal dunia.

"Terdakwa menyampaikan bahwa produk power save akan memberikan bunga lebih tinggi dari bunga bank yakni 9%, hadiah langsung dan cash back dalam bentuk uang maupun berbentuk barang seperti mobil, HP serta tiket jalan-jalan gratis dalam dan luar negeri," ungkap Panitera Pengganti Pengadilan Negeri Manado Muldi, dikutip dari lembar putusan yang diterima CNBC Indonesia, Jumat, (28/4/2023).

Judul	Chubb Life Indonesia Resmi Berkantor di Padang
Nama Media	postfed.online
Newstrend	Kantor Chubb Life di Padang
Halaman/URL	https://postfed.online/2023/05/02/chubb-life-indonesia-resmi-berkantor-di-padang/
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Chubb Life Indonesia Resmi Berkantor di Padang

By **Rania Thomson** May 2, 2023

7 0



Bisnis – PT Chubb Life Insurance Indonesia ([Chubb Life Indonesia](#)) resmi [berkantor](#) di kota Padang, Sumatera Barat. Kantor pemasaran yang terletak di kawasan jalan Khatib Sulaiman itu, baru saja diresmikan pada Selasa pagi 14 Maret 2023. Dengan demikian, sudah 15 kota di Indonesia yang disinggahi Chubb Life Indonesia.

“Dengan membuka kantor pemasaran baru, Chubb Life Indonesia dapat memberikan solusi perlindungan jiwa dan [kesehatan](#) kepada masyarakat di kota Padang,”kata Chief Sales Officer & Head of Agency Region 1, Chubb Life Indonesia, Reguel Pakpahan, Selasa 14 Maret 2023.

Reguel bilang, selama lebih dari 20 tahun, ekonomi kota Padang tumbuh lebih cepat dari rata-rata nasional. Hasil penelitian berdasarkan analisis Tipologi Klassen1 pun, semakin mendukung tren ini. Banyak sektor menjanjikan yang tertarik dengan potensi kota ini. Itu pula yang menjadi alasan kenapa Chubb Life Indonesia harus berkantor di Padang.

Judul	Kuartal I, Astra Financial Raup Laba Rp 1,9 Triliun
Nama Media	investor.id
Newstrend	Kinerja Astra Financial
Halaman/URL	https://investor.id/finance/328389/kuartal-i-astra-financial-raup-laba-rp-19-triliun
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Kuartal I, Astra Financial Raup Laba Rp 1,9 Triliun

Prisma Ardianto

🕒 2 Mei 2023 | 17:30 WIB

BAGIKAN



JAKARTA, investor.id - Astra Financial, divisi jasa keuangan dari Grup Astra meraup laba bersih mencapai Rp 1,9 triliun pada kuartal I-2023. Nilai tersebut tumbuh 26% dibandingkan dengan periode sama tahun sebelumnya.

"Laba bersih divisi jasa keuangan grup meningkat 26% menjadi Rp 1,9 triliun pada kuartal pertama 2023 dibandingkan dengan kuartal pertama 2022, terutama disebabkan oleh peningkatan kontribusi bisnis pembiayaan konsumen dan alat berat," ungkap Presiden Direktur Astra International Djony Bunarto Tjondro dalam keterangannya, yang dikutip Senin (1/5/2023).

Baca Juga:

Laba Melesat, Target Harga Saham Astra (ASII) ke Rp 7.750

Djony memaparkan, nilai pembiayaan baru pada bisnis pembiayaan konsumen grup meningkat 24% menjadi Rp 30,6 triliun. Kontribusi laba bersih dari perusahaan yang fokus pada pembiayaan mobil meningkat 45% menjadi Rp 557 miliar.

Judul	Laba Great Eastern Life naik 124 persen jadi Rp67 miliar selama 2022
Nama Media	antaranews.com
Newstrend	Kinerja Great Eastern Life
Halaman/URL	https://www.antaranews.com/berita/3516558/laba-great-eastern-life-naik-124-persen-jadi-rp67-miliar-selama-2022
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Laba Great Eastern Life naik 124 persen jadi Rp67 miliar selama 2022

🕒 Selasa, 2 Mei 2023 18:14 WIB



Jakarta (ANTARA) - Great Eastern Life Indonesia membukukan laba bersih yang meningkat 124 persen *year on year* (yoy) menjadi Rp67 miliar sepanjang tahun 2022, yang merupakan laba bersih tertinggi dalam sejarah perusahaan.

Presiden Direktur Great Eastern Life Indonesia Clement Lien Cheong Kiat dalam keterangan di Jakarta, Selasa, menyampaikan perseroan membukukan pendapatan premi bruto senilai Rp3,2 triliun selama 2022, atau tumbuh 39 persen (yoy) dibandingkan tahun sebelumnya.

"Kami terus mengoptimalkan berbagai strategi dengan menjaga portofolio produk yang ditawarkan kepada mitra serta nasabah. Kami juga berinvestasi dalam teknologi digital untuk otomatisasi beberapa proses utama guna mendukung pertumbuhan di masa depan. Fokus kami adalah memberikan solusi perlindungan yang tepat untuk menjawab berbagai kebutuhan nasabah," ujar Clement.

Judul	Tok! OJK Bubarkan Dana Pensiun WanaArtha
Nama Media	postfed.online
Newstrend	OJK Bubarkan Dapen WAL
Halaman/URL	https://postfed.online/2023/05/02/tok-ojk-bubarkan-dana-pensiun-wanaartha/
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Tok! OJK Bubarkan Dana Pensiun WanaArtha

By **Rania Thomson** May 2, 2023

7 0



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) resmi membubarkan Dana Pensiun Lembaga Keuangan (DPLK) milik PT Asuransi Jiwa Adisarana WanaArtha alias **WanaArtha Life**. Hal ini ditegaskan lewat Keputusan Dewan Komisioner (KDK) Nomor KEP-13/D.05/2023 tanggal 27 Februari 2023 tentang Pembubaran Dana Pensiun Lembaga Keuangan Adisarana Wanaartha.

"Membubarkan Dana Pensiun Lembaga Keuangan Adisarana Wanaartha, yang beralamat di Gedung Wana Artha Jalan Mampang Raya No. 76 Jakarta 12790 terhitung efektif sejak tanggal 5 Desember 2022," bunyi keterangan OJK, dikutip dari situs resminya, Sabtu (18/3/2023).

OJK mengatakan pembubaran lembaga tersebut dilakukan sejalan dengan izin usaha WanaArtha Life selaku pendiri DPLK Adisarana WanaArtha telah dicabut dan saat ini tengah dalam likuidasi. Adapun pencabutan izin usaha tersebut merujuk pada Keputusan Dewan Komisioner OJK Nomor KEP-71/D.05/2022 tanggal 5 Desember 2022.

Judul	Tiga Kunci Penting Merencanakan Keuangan untuk Gen Z
Nama Media	marketeers.com
Newstrend	Pentingnya Literasi Keuangan
Halaman/URL	https://www.marketeers.com/tiga-kunci-penting-merencanakan-keuangan-untuk-gen-z/
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Tiga Kunci Penting Merencanakan Keuangan untuk Gen Z



Dyandramitha Alessandrina
02 Mei 2023



Memiliki pemahaman tentang keuangan bagi Gen Z yang baru mulai memasuki dunia kerja sangatlah penting. Perlu dipahami, literasi keuangan tidak hanya mengenai cara mengajar Gen Z untuk membuat dan menabung uang, namun bagaimana agar mereka dapat membuat keputusan keuangan yang bijak yang akan berdampak di masa depan.

Berdasarkan survei yang dilakukan oleh Deloitte mengenai "*Pola Perilaku Gen Z dan Milenial 2022*", kelompok usia Gen Z dan milenial kerap dilanda kecemasan dan stres berlebihan, dengan proporsi Gen Z, terutama responden perempuan yang lebih besar, yaitu 46%. Menurut laporan tersebut, ada beberapa faktor yang menyebabkan Gen Z dan milenial mengalami stres, di mana faktor utamanya adalah masalah keuangan dalam jangka panjang.

Judul	Prudential Indonesia Hadirkan Inovasi PRUProteksi Griya, Perlindungan Miliki Rumah Idaman
Nama Media	sumutpos.jawapos.com
Newstrend	PRUProteksi Griya, Asuransi Rumah Prudential Syariah
Halaman/URL	https://sumutpos.jawapos.com/ekonomi/02/05/2023/prudential-indonesia-hadirkan-inovasi-pruproteksi-griya-perlindungan-miliki-rumah-idaman/
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

EKONOMI

Prudential Indonesia Hadirkan Inovasi PRUProteksi Griya, Perlindungan Miliki Rumah Idaman

2 May 2023 16:23 PM



MEDAN, SUMUT POS.CO – PT Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) kembali menghadirkan solusi inovatif terbarunya, PRUProteksi Griya, produk asuransi jiwa kredit kumpulan yang membantu nasabah dalam mewujudkan mimpi mereka memiliki rumah idaman.

Secara khusus diawal peluncurannya, PRUProteksi Griya akan melindungi Nasabah setia PT Bank Permata Tbk. (PermataBank) atas fasilitas Kredit Kepemilikan Rumah (KPR) yang dimiliki, dan dapat digunakan mulai dari Nasabah yang berusia 20 tahun ke atas.

Chief Partnership Distribution Officer Prudential Indonesia, Ivy Widjaja, menjelaskan, pihaknya memahami bahwa salahsatu impian yang harus dilindungi adalah kepemilikan rumah. Oleh karenanya, fokus dalam mengembangkan solusi asuransi jiwa untuk KPR melalui PRUProteksi Griya.

Judul	Suami Ada KPR & Meninggal Dunia, Bagaimana Biar Auto Lunas?
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Sosialisasi Asuransi Jiwa KPR
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/mymoney/20230502051030-72-433519/suami-ada-kpr-meninggal-dunia-bagaimana-biar-auto-lunas
Tanggal Berita	2023-05-02
Sentimen	Positive

Suami Ada KPR & Meninggal Dunia, Bagaimana Biar Auto Lunas?

MY MONEY - Aulia Akbar, CNBC Indonesia

02 May 2023 09:09

SHARE |  



Jakarta, CNBC Indonesia - Sebagian dari Anda mungkin pernah merasa khawatir soal apa yang bakal terjadi jika suatu saat nanti, pasangan Anda mengajukan kredit pemilikan rumah (KPR) namun di tengah jalan, dia meninggal dunia dan mewariskan utang KPR ke Anda.

Apa jadinya jika Anda sendiri tidak memiliki penghasilan yang cukup untuk melanjutkan cicilan, sementara Anda membutuhkan rumah itu untuk tempat tinggal?

J. Satrio, dalam bukunya yang berjudul Hukum Waris, menerangkan bahwa warisan adalah kekayaan yang berupa kompleks aktiva dan pasiva si pewaris yang berpindah kepada para ahli waris.

Jadi bisa diartikan bahwa, jika seseorang menerima warisan dari pewaris, dirinya juga harus memikul utang pewaris.